



RED DE FRANQUICIAS NOSOLOCHIPS

Dossier Informativo de Franquicia

Quienes Somos

NOSOLOCHIPS es una empresa que desde el año 1998 se dedica a la venta / distribución de productos electrónicos y de ocio.

También disponemos desde el mismo año 1998 de un servicio técnico propio para la reparación de videoconsolas, ordenadores, y actualmente smartphones, tablets, navegadores etc.....

Estamos en continua evolución para poder dar servicio técnico en todas las novedades de gran demanda del mercado de la electrónica de consumo y ocio. Con este trabajo conseguimos beneficiarnos de las últimas tendencias del mercado.

Estamos considerados como uno de los mejores servicios técnicos multimarca de ámbito nacional.

Somos especialistas en telefonía, informática, videoconsolas, tintas y toner para impresora.

Empresa consolidada, con gran experiencia en el sector.

Gracias a una continua innovación y búsqueda de nuevas vías de negocio podemos considerarnos una empresa que se adapta a los continuos cambios del mercado, con lo cual conseguimos que el negocio sea viable de forma permanente.

Nuestro objetivo es ser una empresa para toda la vida.....



Que es **REPARA Y AHORRA**

REPARA Y AHORRA, es la red de franquicias puesta en marcha por nuestra empresa para poder llegar a todo el territorio nacional con nuestro modelo de negocio.

Basándonos en nuestra experiencia, hemos desarrollado un modelo de tienda que se centra en servicios y productos de alta demanda, que requieren una baja inversión con un margen de beneficio muy alto, con lo cual, conseguimos aumentar el rendimiento del negocio.

Mediante la pagina WEB de **REPARA Y AHORRA** podrás vender mas de 10.000 productos sin necesidad de tenerlos en tu stock, evitando de esta manera invertir en productos de baja/media rotación, con lo cual, podrás dar una mayor proyección a tu punto de venta.



Perfil FRANQUICIADO

Desde el primer momento, la relación franquiciador - franquiciado, se desarrolla en un clima de igualdad entre las partes y con un espíritu común de trabajo, buscando la viabilidad y rentabilidad de la franquicia.

Entendemos que los valores a destacar en nuestros franquiciados deben ser.

- 1** Carácter emprendedor e ilusión por desarrollar un proyecto novedoso dentro del sector del comercio y servicio técnico.
- 2** Motivación y afán de superación para gestionar tu propio negocio y tu equipo de trabajo.
- 3** Gran compromiso hacia el cliente con el objetivo de dar un servicio excelente.
- 4** Capacidad económica para afrontar la inversión necesaria.



Que te OFRECEMOS

- 1 Asesoramiento en cualquier campo del negocio.
- 2 Formación continua en el desarrollo de nuestros productos y servicios.
- 3 Programa informático propio para la gestión del negocio.
- 4 Equipo humano encargado de:
 - Desarrollo web
 - Gestión de la tienda virtual.
 - Facilitación de nuestros sistemas de marketing en la tienda del franquiciado.
 - Investigación y desarrollo para evolucionar los sistemas actuales.
 - Campañas de captación de clientes.
 - Promoción de las tiendas.
 - Publicidad.
- 5 Tienda online con miles de productos, con la cual podrás dar apoyo de venta a tu tienda, sin necesidad de tener material físico.



Asesoramiento Personal

- 1 El asesoramiento estará enfocado a transmitir a los franquiciados el buen desarrollo del negocio, así como las novedades y evoluciones que se puedan producir en el futuro.
- 2 Implantación de todos los sistemas existentes para la operatividad del negocio
- 3 Seguimiento especial del inicio de la actividad del franquiciado para asegurar el buen funcionamiento de todos los procesos del negocio.
Seguimiento de la marcha del negocio para poder corregir o actualizar cualquier proceso.
- 4 Sistema de apoyo con asistencia personalizada en:
 - Asesoramiento al franquiciado sobre cualquier aspecto del desarrollo de las actividades que necesite repasar, dudas sobre la gestión empresarial etc....
 - Sistema de información:
 - + Actualizaciones de aspectos operativos.
 - + Actualizaciones del sistema de gestión.
 - + Actualizaciones del catalogo de productos y servicios
 - Campañas de promoción y publicidad.



Formación

1 Formación técnica y comercial previa a la apertura del negocio.

2 Cursos:

- Especialización del S.A.T y formación en nuevas técnicas de reparación.
- Técnicas de venta / postventa.
- Atención al cliente.

3 Reunión anual:

- Repaso de la marcha del negocio a nivel global para poder evaluar la situación de cada franquicia. Con todos los datos recabados, podremos ayudarte a marcar objetivos y poder corregir cualquier problema que se detecte en tu punto de venta. Así conseguiremos un buen funcionamiento de todos nuestros franquiciados.
- Intercambio de experiencias e ideas.
- Recogida de sugerencias.



Que te OFRECEMOS

Gestión de Compras

Uno de los medios para mejorar continuamente la competitividad de una empresa es desarrollar una gestión de compras eficiente.

Nuestra posición en el sector, la experiencia de nuestro departamento de compras y una continua búsqueda de nuevos proveedores, nos permite ofrecer precios muy competitivos tanto en productos de venta directa, como en repuestos para reparación, servicios etc....

Ponemos a disposición de nuestras franquicias un sistema fácil y rápido para que pueda gestionar las compras a nuestra central de manera cómoda y eficaz con un control total sobre cuestiones fundamentales como rentabilidad, unidades vendidas en cualquier periodo de tiempo que se quiera consultar, tendencia de venta del producto, stock actual, además de poder revisar mas datos secundarios pero importantes.



Que te OFRECEMOS

Marketing y Publicidad

Disponemos de departamento de marketing y publicidad propio, para apoyar a nuestras franquicias de forma que puedan darse a conocer en la zona rápidamente.

Realización de campañas publicitarias, folletos promocionales, tienda online, etc... Todo ello con la finalidad de consolidar su posición en el mercado local.

Apoyo y formación para cualquier campaña publicitaria que el franquiciado quiera realizar por su cuenta, previo análisis y autorización por parte de la central. Los gastos derivados de estas campañas personales serán asumidos por el franquiciado, excluyendo el coste del trabajo de nuestro departamento de marketing y publicidad.



Que te OFRECEMOS

TIENDA ONLINE

Nuestra tienda online, es una de las mas populares de nuestro sector y de las que mas visitas recibe.

Nuestros franquiciados se benefician:

- Ahorro por parte del franquiciado de los costes derivados de la creación, gestión, mantenimiento y evolución que conlleva una tienda online desarrollada específicamente para nuestro modelo de negocio.
- Tu tienda en nuestra web, con Plano de situación, como llegar, datos de contacto etc...
- Mailing a mas de 55.000 clientes registrados notificándoles la apertura y mailing periódico con ofertas, promociones etc...
- Ventas Directas. Los clientes que realizan compras en la tienda online, pueden solicitar recoger el pedido en tu tienda, con lo que el franquiciado es el que se beneficia de la venta.

La tienda online te sirve para que tus clientes vean todos los productos y servicios que les puedes proporcionar y así aprovecharte de un sitio desde el que vendes las 24 horas del día con ningún coste en tiempo para ti.



INFORMACION Y DATOS DE CONTACTO

El contenido de este documento tiene carácter meramente informativo, no debiendo considerarse como una oferta ni compromiso en firme que obligue a ninguna de las partes a alcanzar un acuerdo definitivo, dicho compromiso sólo se contrae y formaliza mediante la firma del Contrato o Precontrato de Franquicia.

Puede contactar con nosotros para ampliar información por las siguientes vías:



TELEFONO DE CONTACTO

91 367 74 66



CORREO ELECTRONICO

franquicias@nosolochips.es

